

## Louer d'une Entreprise en Gestion de Flotte a ses Avantages

Il y a plusieurs avantages clés à louer plutôt que d'acheter un véhicule pour votre entreprise. Plusieurs d'entre eux concernent les coûts qui sont imputés à des secteurs ou à un travail sur le plan des déductions de taxes qui peuvent s'élever jusqu'à 100% pour des véhicules utilisés exclusivement pour le travail. La location vous permet de défrayer uniquement les coûts pour la part du véhicule que vous utilisez versus le versement complet du véhicule. Autrement dit, vous payez seulement ce que vous utilisez. De plus, **vous n'avez pas à verser un énorme comptant lorsque vous louez.**

Une entreprise en gestion de flottes dispose de l'expertise et des ressources pour trouver le véhicule qui conviendra le mieux, au prix du commerce en gros, ce qui vous fait épargner de l'argent et sauver du temps puisqu'elle magasine pour vous.

Les partenaires des gestionnaires de flottes peuvent également négocier pour obtenir des escomptes des manufacturiers, basés sur le volume de vos besoins. Si vous achetez des véhicules, souvent chez différents détaillants, vous ratez la cible. Bien que vous puissiez obtenir occasionnellement un escompte chez un concessionnaire, cela ne se compare pas à la valeur que vous auriez en devenant un partenaire d'une entreprise de gestion de flottes, qui fait en sorte de vous assurer d'avoir les escomptes auxquels vous avez droit.

### Structures de Location

Il existe une variété de structures et de termes de location pour répondre aux besoins des clients. Une location financée vous assure d'une valeur résiduelle au terme de l'entente. Mais si votre location est basée sur un terme fermé, il n'y a pas de garantie et, à la fin, le bailleur ne doit rien à personne. Les options contenues dans une entente fermée permettent au client de profiter d'un programme de flexibilité de kilométrage. Cela permet aux clients potentiels de diminuer les dépenses d'opération du véhicule et de leur offrir une tranquillité d'esprit lorsqu'ils préparent les budgets pour leurs flottes, alors qu'il n'y a guère de surprises au niveau des dépenses.

#### Contrat de Location Ouvert

- Aucune restriction ou pénalité de kilométrage
- Aucune charge excessive sur l'usure
- Des aménagements peuvent être inclus dans le contrat de location

#### Contrat de Location Fermé

- Versements fixes selon le budget
- Aucun risque résiduel, ce qui facilite l'établissement d'un budget
- Un bail dont on peut se défaire
- Des ajustements peuvent être apportés au contrat de location

## **Bénéfices Additionnels**

### **Facturation**

En louant via une entreprise de gestion de flottes de véhicules à votre service partout au Canada, vous n'avez qu'une facture par mois à régler pour les coûts de votre véhicule. Quand vous achetez ou louez d'un concessionnaire, vous devez négocier avec plusieurs d'entre eux et vous aurez plusieurs factures à régler.

### **Sources des Véhicules**

La location vous permet de travailler avec tous les détaillants des fabricants de partout au Canada, de manière à vous assurer ce qui se fait le mieux pour convenir aux véhicules de votre flotte.

Cela se traduit souvent par des économies additionnelles grâce à une bonne gestion des coûts et à l'équipement de contrôle dont on équipe les véhicules.

### **Gestion de Montage**

La gestion de montage comprend les spécifications, la facturation et la gestion des factures. Elle est disponible pour tous les types de location. Un expert en gestion de flottes peut aider à structurer les locations en se basant sur la gestion de montage pour les coûts d'opération de chaque véhicule. Tout dépendant du type de montage, tout cela peut mener au remplacement des véhicules au besoin (si l'item au montage a un cycle de vie plus prolongé que le véhicule).

### **Gestion D'Inventaire**

En louant par l'entremise d'une entreprise en gestion de flottes de véhicule, il vous sera plus facile de garder la trace de votre flotte en termes de véhicules en opération et d'âge de la flotte, afin de savoir quand la remplacer. À la fin du compte, cela vous permettra d'économiser du temps et de l'argent en laissant libre cours à la compagnie de gestion de flottes de revoir l'inventaire.

### **Revente**

Une partie TRÈS importante du coût total d'une flotte est sa valeur à la revente. Peu importe le type de location, un partenaire de la gestion de flotte peut les remettre pour vous sur le marché. Cela enlève le tracas de revendre votre flotte. Il est de l'intérêt de l'entreprise de gestion de flottes de maximiser la valeur de votre véhicule usager. Un bon gestionnaire de flotte doit également minimiser les coûts dont il peut disposer et les utiliser à votre avantage. Cela vous permet de vous concentrer sur la direction de votre entreprise plutôt que d'essayer vous-mêmes de revendre votre flotte usagée lors d'un encan ou d'une vente privée.

### **Économie de Temps et Relation de Confiance**

Un bon bailleur devrait devenir le gérant de votre flotte. Le but premier de chaque entreprise de gestion de flottes devrait être de bâtir une relation de confiance longue et durable, qui se charge des tracas quotidiens de votre flotte.

Une bonne partie des succès de tout partenaire dans la gestion d'une flotte est de s'assurer de prendre soin de leurs clients tout au long des procédures.

### **Vendre ou non à un Employé?**

Une bonne entreprise de gestion de flottes peut vous aider à en arriver à un prix juste de manière à ce que vous n'ayez pas à le deviner. Cela assure de ne pas laisser sur la table un montant d'argent additionnel au moment de la revente.

### **Gestion de Flottes**

En cas d'accident, que ce soit pour les dommages ou le service, les entreprises de location peuvent vous aider à régler les problèmes de paiements et d'assurances ou offrir une consultation en matière de gestion de flottes. De plus, on propose des services d'une entreprise de gestion de flottes de gérer également les frais pour l'essence et l'entretien du véhicule, de faire l'acquisition des permis requis, des programmes de sécurité, de s'occuper des retours de taxes et de la télématique qui accroissent la valeur et limitent l'ensemble des dépenses. Ultimement, vous aurez ainsi l'aide requise pour opérer votre flotte de manière plus efficace. Voilà un aperçu sommaire de la valeur qu'une compagnie de gestion de flottes peut apporter à ses clients sur une base régulière. Nous sommes plus qu'heureux de répondre à vos questions et à vous rassurer sur la qualité des services que nous offrons. Pour de plus amples renseignements, n'hésitez pas à nous téléphoner durant les heures ouvrables ou contactez-nous.

[www.jimpattisonlease.com](http://www.jimpattisonlease.com)